

## 第 248 回 MINERVA ビジネスプラン発表会

【 令和 5 年 6 月 13 日 (火) 開催 会場: YOXO BOX 】

### 1. 株式会社 Piezo Sonic 代表者 多田 興平 氏 (<https://www.piezo-sonic.com/>)

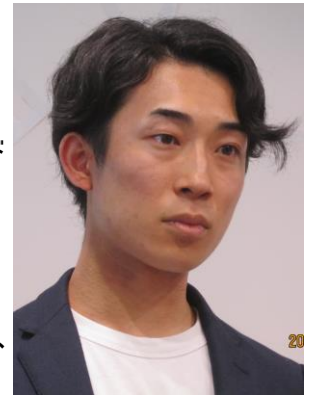
【住所】 東京都大田区大森南 4-6-15 テクノ FRONT 森ヶ崎 507 【設立】 2017 年 12 月 【資本金】 3,500 千円  
 【事業概要】 待機電力ゼロで世界の消費電力を下げる事ができ、ロボットや精密搬送装置に最適な超音波モーター:ピエゾソニックモーターと、月面探査ロボットの走行機構を応用し、不整地走行が可能な自律移動ロボット: Mighty の開発・製造に取り組んでいます。ピエゾソニックモーターは、JAXA が求める次世代モーターの開発プロジェクト(RFP9)にも採択され、従来よりも大きな力が出力可能な製品の開発に取り組んでいます。Mighty シリーズは、搬送業務だけでなく、不整地移動が伴う計測や案内、作業支援ロボットのロボットプラットフォームとしても展開できるよう、開発を進めています。  
 【コメント】 同社は、磁場環境用・宇宙真空環境用モーター、不整地走行ロボットのニッチトップ企業を目指しており、マーケット規模は約 3 兆円あると予測しております。また同社の取引先はロボット・医療機器・研究分野において、既に国内外 100 社以上にも上るそうです。



### 2. 株式会社knewit 代表者 小川 直哉 氏

発表者 営業部部长 田村 慧 氏 (<https://www.knewit.jp/>)

【住所】 東京都港区三田 3-4-18 二葉ビル 601 号 【設立】 2023 年 2 月 【資本金】 25,494 千円  
 【事業概要】 『ニューイット』は、荷主様・運送会社様向けに企業間物流シーンで納入手順書・配車計画表等をクラウド管理するSaaSです。ドライバーの日常業務効率化と経営視点でのサプライチェーン全体把握を通じ”現場改善”と”経営改善”を両輪で実現していきます。  
 直近では製品の強化に注力しており、今後の展望として、当社が持つ『ニューイット』の強みを生かし、従来では可視化が困難だったデータを活用した新たな取り組みにも挑戦して参ります。  
 自動配車計画や共同配送支援、構内自動運転などの弊社データを活かした取り組みを通じて、より高い価値を提供し、顧客のニーズに応えることを目指しています。  
 【コメント】 同社が目指す姿は、企業間物流において行先詳細情報である“住所の先”が“ものはこび”の共通言語になり、サプライチェーンを支えることです。現在、開拓中である東海エリアだけではなく、京浜工業地帯での導入を強化していきたいそうです。



### 3. 株式会社レスターホールディングス 代表者 今野 邦廣 氏

発表者 コーポレート戦略本部 事業開発室 スペシャリスト 加瀬 友基 氏

(<https://www.restargp.com/>)

【住所】 東京都品川区東品川 3-6-5 【設立】 2019 年 4 月 【資本金】 4,383,000 千円  
 【事業概要】 レスターグループは、デバイス・EMS・調達・電子機器・システム機器・エネルギー・植物工場・技術等の幅広い事業を展開しています。それらの事業が保有する機能、技術、ノウハウをシームレスに連携させることで、事業間シナジーや革新的な発想を生み出します。  
 我々は昨年新しいサービスとして、経営理念のエレクトロニクスの情報プラットフォームの実現に向け完全無料のコンサルティング型ビジネスマッチングサービスの提供を開始いたしました。これはエレクトロニクスを中心としたグループの持つ資源を活かし、多様な事業間シナジーとパートナーとの共生によって、企業間交流や産学官連携によるイノベーションの創出を支援し、新たな価値を提供できると考えております。  
 <ビジネスマッチングサービス概要:RMS(レスターマッチングサービス)>  
 ささまざまな業種や規模の企業と効率的にビジネスマッチングを行うためのプラットフォームになります。企業同士の交流を促進し、新しいビジネスモデルやサービスの共同開発、企業との技術連携、市場開拓など研究成果の発展につながるようなマッチングのご支援が可能です。  
 またお客様からの多様なニーズに対して、人的リソースを活用してコンシェルジュが 1 社以上必ず候補先をピックアップして、アプローチを行わせて頂いております。<https://rms.restargp.com/>  
 <Point> ①無料で利用できる、②人的リソースを活用して、顧客のニーズに対しての候補先を見つける、③候補先のデータベースは 2 万社以上、④必ず 1 社以上候補先をピックアップしアプローチする(面談確約ではない)  
 【コメント】 今回より当発表会でご登壇頂きました企業様には、優先的に無料プランからお試し頂くこととなりました。同社のマッチングサービスは、産学連携も行っており、研究者との話し合いも行っているそうです。エレクトロニクス分野に限らず、幅広くアプローチをすることが出来るので、少しでもご興味を持たれた方がいらっしゃいましたら、まずは MINERVA 事務局までお問い合わせ下さい。



### 【高橋理事長からのご挨拶】

MINERVA 理事長の立場であるとともにフィロソフィ経営実践塾(横浜)の代表も兼務しております。

8 月 24 日(木)は故稲盛和夫氏の命日なので、故人を偲んで講演会を開催することになりました。ベンチャーで凄まじい経験をされてこられた、DDI 元副社長の千本倅生さんにご登壇頂くことになりました。きっとお役に立てるようなお話がたくさん聞けると思っていますのでご興味のある方がいらっしゃいましたら、是非、ご検討をお願いします。

<https://www.pmpc.jp/20230824-goudo/>



☆☆☆☆ 今後の活動予定 ☆☆☆☆

第 249 回 MINERVA ビジネスプラン発表会

■日 時: 令和 5 年 7 月 11 日(火) 13:30~15:00

■会 場: YOXO BOX(よぞボックス)

NPO 法人ベンチャー支援機構 MINERVA  
 (株)TNP パートナース、(株)TNP オンザロード  
 (株)TNP スレッズオブライト  
 井 汲 美 樹